



**Suter Romandie SA** est une société innovante et engagée, spécialisée dans la déshumidification et le séchage de bâtiments. Active à l'échelle nationale et appartenant au groupe Suter, elle propose des solutions mobiles durables, efficaces et respectueuses de l'environnement. Pionnière en Suisse dans les chauffages mobiles à pellets, elle se positionne comme un acteur incontournable du secteur.



Dans le cadre de notre développement en Suisse romande, nous recherchons pour une entrée en fonction immédiate ou à convenir :

## Conseiller-ère technique de vente externe (100%) – Région Genève-Lausanne

### Votre mission (et votre terrain de jeu) :

- Vous êtes **au cœur de l'action commerciale** : prospection active de nouveaux clients, suivi rigoureux des contacts existants et élargissement de notre réseau.
- Vous n'avez **pas peur de décrocher votre téléphone**, d'aller chercher les projets et de générer des opportunités.
- Vous apportez **des solutions concrètes et innovantes** aux besoins spécifiques de nos clients, en lien avec notre gamme de services.
- Vous établissez des offres ciblées, négociez de manière autonome et assurez un suivi proactif des commandes.
- Vous participez activement aux réflexions stratégiques (analyse de marché, retours terrain, développement de produits).

### Ce que nous recherchons chez vous :

- Formation ou expérience dans le secteur de la construction ou de la technique, combinée à un **vrai talent commercial**.
- Vous êtes **proactif-ve, autonome, tenace**, et vous aimez **les défis et le terrain**.
- A l'aise à l'écrit comme à l'oral, vous savez instaurer une relation de confiance durable avec vos interlocuteurs.
- Vous maîtrisez les outils informatiques usuels (Word, Excel, Outlook, etc.).
- Langue maternelle française, la connaissance de l'allemand est un plus.

### Ce que nous offrons :

- Un **poste stimulant, varié et à fort impact** dans une entreprise dynamique, innovante et en pleine croissance.
- Une structure à taille humaine, avec des processus de décision rapides et une ambiance de travail collaborative.
- Des conditions attractives, une voiture de fonction et **de vraies perspectives d'évolution**.

### Envie de bouger les lignes avec nous ?

Envoyez-nous votre dossier de candidature complet (CV, lettre de motivation, photo) à l'adresse suivante : [info@sutergroupe.ch](mailto:info@sutergroupe.ch)

+41 21 311 08 01 [info@sutergroupe.ch](mailto:info@sutergroupe.ch) [www.sutergroupe.ch](http://www.sutergroupe.ch)

Authentique, durable, innovant



[www.sutergroupe.ch](http://www.sutergroupe.ch)